

**ANALISIS BAURAN PROMOSI DALAM UPAYA MENINGKATKAN
PENYALURAN PEMBIAZAAN**

(Studi Kasus pada Unit Jasa Keuangan Syariah Koperasi Syariah Warga
Binangkit Kota Banjar Jawa Barat)

SKRIPSI

Disusun Oleh:

Rista Sulistiani

C1170015

Dosen Pembimbing

Dra. Hj. Rosti Setiawati, M. Si.



KONSENTRASI MANAJEMEN BISNIS

PROGRAM STUDI S1 MANAJEMEN

INSTITUT MANAJEMEN KOPERASI INDONESIA

2021

LEMBAR PENGESAHAN

Judul Skripsi : **Analisis Bauran Promosi Dalam Upaya Meningkatkan Penyaluran Pembiayaan**
(Studi Kasus pada Unit Jasa Keuangan Syariah Koperasi Syariah Warga Binangkit Kota Banjar Jawa Barat)

Nama Mahasiswa : **RISTA SULISTIANI**

Nomor Pokok : **C1170015**

Program Studi : **S-1 Manajemen**

Jurusan : **Manajemen Bisnis**

Menyetujui Dan Mengesahkan Oleh,

Pembimbing

(Dra. Hj. Rosti Setiawati, M. Si.)

Direktur Prodi S-1 Manajemen



• Dr. H. Sugianto Purbo Suseno, S.E., M.Sc.

Ringkasan

Rista Sulistiani, C1170015. Analisis Bauran Promosi dalam Upaya Meningkatkan Penyaluran Pembiayaan, studi kasus pada Unit Jasa Keuangan Syariah Koperasi Syariah Warga Binangkit Kota Banjar Jawa Barat dengan badan hukum: 188.42/02/PAD/BH/XII.22/PERINDAGKOP/I/2020. Jalan Dr. Husen Kartasasmita No. 47 Kelurahan Banjar Kota Banjar Jawa Barat 46311. Dibawah Bimbingan Dra. Hj. Rosti Setiawati, M. Si.

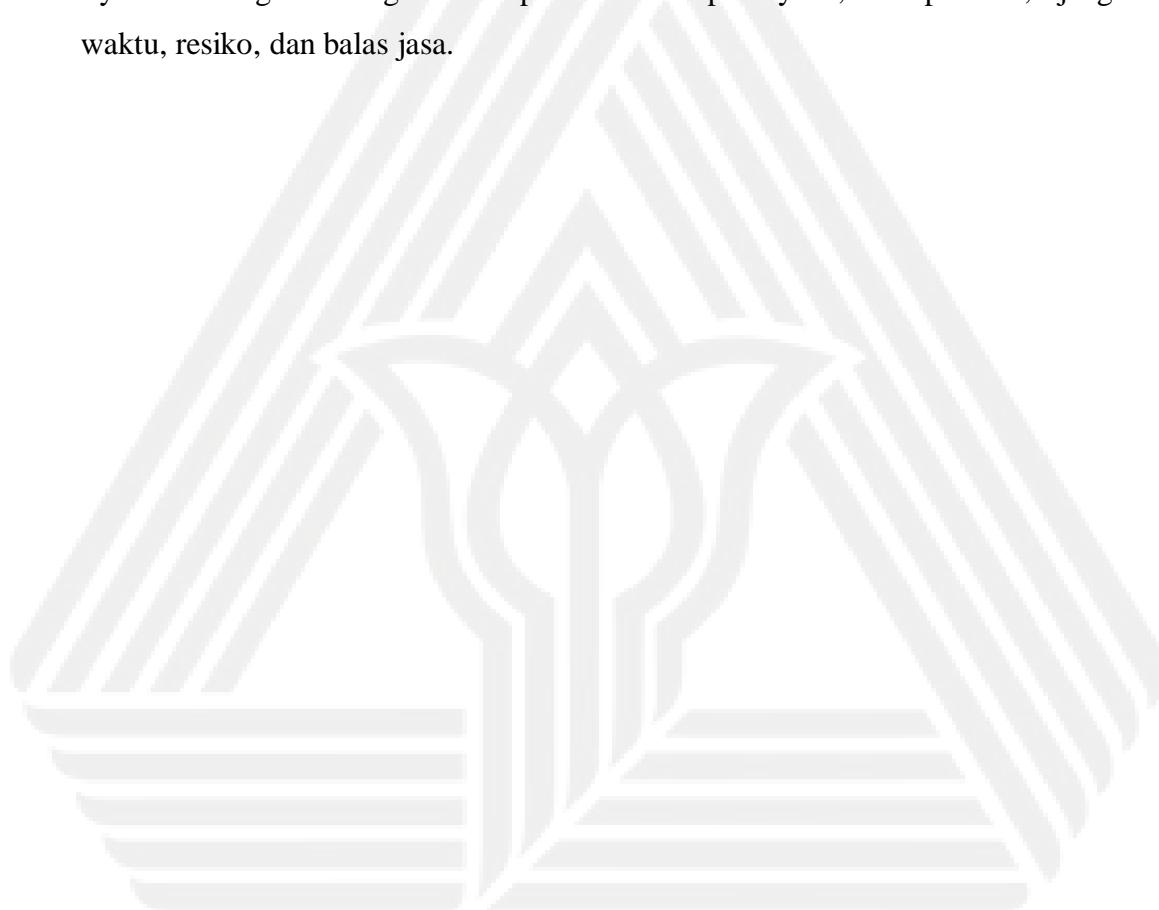
Penelitian ini didasari oleh hasil pengamatan penulis pada survey pendahuluan, yaitu terjadi penurunan pada layanan penyaluran pembiayaan, persentase pertumbuhan penyaluran pembiayaan terus menurun dilihat dari tabel pendapatan unit usaha koperasi syariah warga binangkit tahun 2016-2020.

Seperti yang diketahui bahwa setiap kegiatan usaha yang dilakukan oleh koperasi harus dapat memberikan manfaat ekonomi (*cooperative effect*) bagi anggota sebagai pemilik sekaligus pelanggan koperasi. Layanan penyaluran pembiayaan dapat memberikan manfaat ekonomi langsung bagi anggota berupa memperoleh penyaluran pembiayaan dan manfaat tidak langsung bagi anggota berupa persentase pendapatan sisa hasil usaha bagian anggota untuk anggota. Apabila penyaluran pembiayaan mengalami penurunan, maka manfaat ekonomi tersebut akan berkurang, sehingga untuk meningkatkan manfaat ekonomi tersebut perlu meningkatkan penyaluran pembiayaan.

Dalam penelitian ini, penulis menggunakan metode studi kasus metode deskriptif analisis yang dilakukan pada Unit Jasa Keuangan Syariah. Sedangkan teknik pengumpulan data yang digunakan yaitu melalui studi pustaka, wawancara, observasi, dan kuesioner yang disebarluaskan kepada responden yaitu anggota koperasi yang pernah memperoleh penyaluran pembiayaan.

Berdasarkan hasil penelitian dapat diketahui bahwa Koperasi Syariah Warga Binangkit (KOSWARKIT) melakukan bauran promosi periklanan

(*advertising*), publisitas (*public relations*), dan *word of mouth*. Berdasarkan kuesioner bauran promosi yang efektif yaitu publisitas (*public relations*), *word of mouth* merupakan bauran promosi yang cukup efektif, dan periklanan merupakan bauran promosi yang tidak efektif sebagai sarana bauran promosi dalam upaya meningkatkan penyaluran pembiayaan. Dalam penyaluran pembiayaan Koperasi Syariah Warga Binangkit memperhatikan kepercayaan, kesepakatan, jangka waktu, resiko, dan balas jasa.



IKOPIN

Abstract

Rista Sulistiani, C1170015. Analysis of the Promotional Mix to Increase Financing Distribution. A case study on the Sharia Financial Services Unit of the Sharia Cooperative Residents in Binangkit, Banjar City, West Java with a legal entity: 188.42/02/PAD/BH/XII.22/PERINDAGKOP/I/2020. Dr. Street. Husen Kartasasmita No. 47 Banjar Village, Banjar City, West Java 46311. Under the guidance of Dra. Hj. Rosti Setiawati, M. Si.

This research was conducted based on the observations of researcher in the preliminary survey regarding degression in financing distribution services, the percentage growth in financing distribution continues to decline identified from the income table of sharia cooperative business unit of Binangkit residents in 2016-2020.

As it is known that every business activity carried out by cooperatives must be able to provide economic benefits (cooperative effect) for members as owners and customers of cooperatives. Financing distribution services provide direct economic benefits in obtaining financing distributions and indirect benefits in the form of residual income percentage of operating results from members to members. If the distribution of financing decreased, the economic benefits would decrease. In order to increase these economic benefits, it is necessary to increase the distribution of financing.

In this study, a case study method with a descriptive analysis method was carried out at the Islamic Financial Services Unit. Data was collected through literature studies, interviews, observations, and questionnaires distributed to respondents. Respondents in this study include members of cooperatives who had received financing distributions.

Based on the results of this study, it indicates that the Binangkit Citizens Sharia Cooperative (KOSWARKIT) carried out a promotional mix of advertising, public relations, and word of mouth. Based on the effective promotion mix

questionnaire results, it shows that public relations and word of mouth was an effective promotional mix, while advertising was an ineffective promotional mix as a medium of promotional mix in an effort to increase financing distribution. In financing distribution, the Sharia Cooperative Residents in Binangkit paid attention to trust, agreement, time period, risk, and remuneration.



IKOPIN

KATA PENGANTAR

Puji serta syukur saya panjatkan kepada Allah SWT yang telah melimpahkan rahmat dan karunia-Nya, sehingga skripsi dengan judul “**Analisis Bauran Promosi dalam Upaya Meningkatkan Penyaluran Pembiayaan** (Studi kasus pada Unit Jasa Keuangan Syariah Koperasi Syariah Warga Binangkit)” dapat diselesaikan. Penulisan skripsi ini dilakukan dalam rangka memenuhi salah satu syarat untuk mencapai gelar Sarjana Manajemen pada Institut Manajemen Koperasi Indonesia.

Sepenuhnya penulis menyadari adanya kekurangan dan kelemahan yang melekat pada diri penulis. Namun, dengan keterbatasan dan kekurangan ini akhirnya bisa menyelesaikan skripsi ini. Skripsi ini tidak dapat terselesaikan tanpa adanya bantuan dan dorongan dari berbagai pihak. Oleh karena itu, dalam kesempatan ini penulis ingin menyampaikan rasa terimakasih dan hormat kepada:

1. Dra. Hj. Rosti Setiawati, M. Si. selaku pembimbing skripsi yang telah mengarahkan dan memberi bimbingan selama proses penulisan skripsi.
2. Kedua Orang Tua, adik, dan seluruh keluarga yang selalu memberikan segala bentuk dukungan baik moril maupun materil selama perkuliahan berlangsung hingga proses penulisan skripsi.

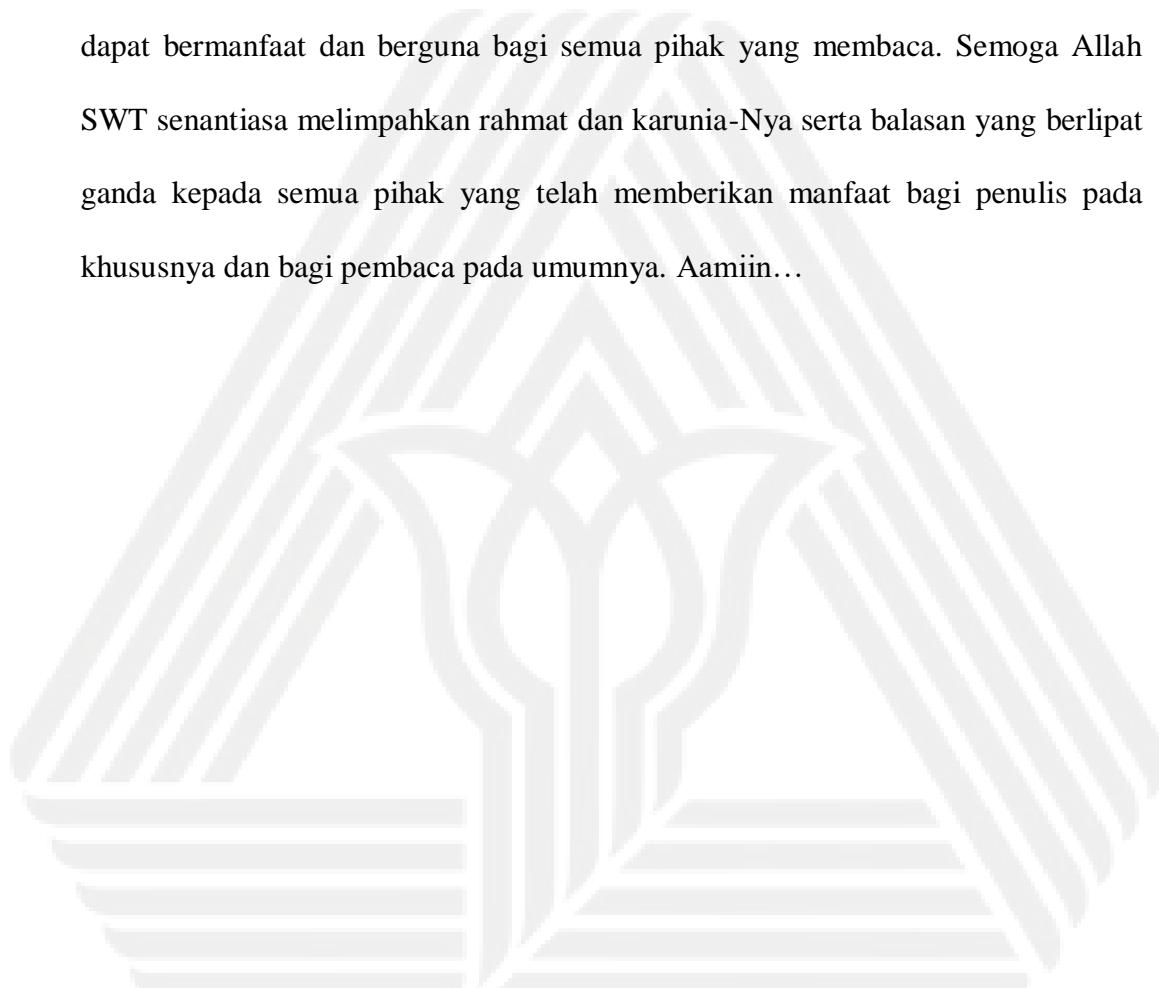
3. Dr. H. Dandan Irawan, SE., M. Sc. selaku penelaah koperasi yang telah memberi saran, arahan, dan dukungan untuk skripsi ini.
4. H. Iwan Mulyana, SE., M. Si. selaku penelaah konsentrasi yang telah memberi saran, arahan, dan dukungan untuk skripsi ini.
5. Bank Resona Perdania yang telah memberikan beasiswa semester I hingga semester VIII.
6. Seluruh Dosen IKOPIN yang telah memberikan bekal ilmu dan pengetahuan yang berguna selama penulis menempuh pendidikan di IKOPIN.
7. Seluruh staff administrasi dan sekretariat IKOPIN, serta tak lupa untuk karyawan dan karyawati perpustakaan IKOPIN yang telah memberikan ilmu maupun pelayanannya dengan baik selama ini.
8. Bapak Asep Suharto, SE., M.Pd. selaku Ketua Koperasi Syariah Warga Binangkit (KOSWARKIT) yang telah memberikan kesempatan penulis dan memberikan izin untuk melakukan penelitian di Koperasi Syariah Warga Binangkit (KOSWARKIT) yang penulis teliti.
9. Semua pihak yang membantu penulis selama menyelesaikan pendidikan sarjana ini.

Dalam kesempatan ini penulis ingin menyampaikan rasa terima kasih dan hormat kepada Bank Resona Perdania yang telah memberikan beasiswa pendidikan dari semester I hingga semester VIII, sehingga saya dapat memperoleh pendidikan di Institut Manajemen Koperasi Indonesia ini. Beasiswa ini sangat membantu saya untuk memperoleh biaya dalam memperoleh pendidikan sarjana manajemen dengan konsentrasi manajemen bisnis di Institut Manajemen Koperasi Indonesia agar memperoleh masa depan yang lebih baik.

Saya berharap semoga Allah SWT melipat gandakan segala kebaikan dan semakin sukses serta terus semakin lebih baik lagi.

IKOPIN

Akhirnya penulis berharap semoga skripsi yang berjudul “**Analisis Bauran Promosi dalam Upaya Meningkatkan Penyaluran Pembiayaan**” ini dapat bermanfaat dan berguna bagi semua pihak yang membaca. Semoga Allah SWT senantiasa melimpahkan rahmat dan karunia-Nya serta balasan yang berlipat ganda kepada semua pihak yang telah memberikan manfaat bagi penulis pada khususnya dan bagi pembaca pada umumnya. Aamiin...



Jatinangor, 15 Agustus 2021

IKOPIN

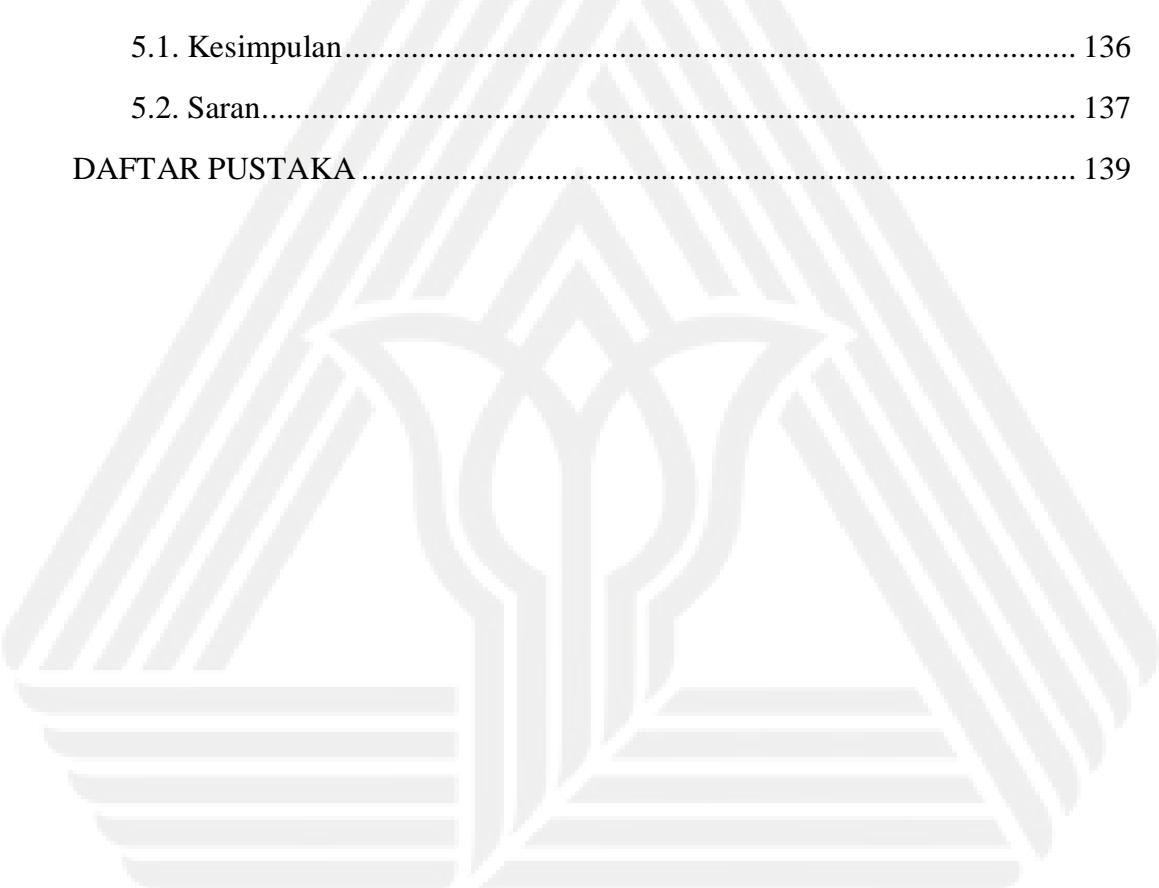
Rista Sulistiani

DAFTAR ISI

Ringkasan	i
Abstract	iii
KATA PENGANTAR	v
DAFTAR ISI	ix
DAFTAR TABEL	xii
DAFTAR GAMBAR	xii
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1. Latar Belakang Penelitian.....	1
1.2. Identifikasi Masalah	10
1.3.Maksud dan Tujuan Penelitian	10
1.3.1. Maksud Penelitian.....	10
1.3.2. Tujuan Penelitian	11
1.4. Kegunaan Penelitian	11
1.4.1. Aspek Teoritis.....	11
1.4.2. Aspek Praktis	11
BAB II PENDEKATAN MASALAH DAN METODE PENELITIAN.....	12
2.1. Pendekatan Masalah.....	12
2.1.1. Pendekatan Perkoperasian	12
2.1.2.Pendekatan Manajemen Bisnis.....	20
2.1.3. Pendekatan Bauran Promosi.....	26
2.1.4. Pendekatan Penyaluran Pembiayaan.....	29
2.1.5. Penelitian Terdahulu	34
2.1.6. Hubungan antara Bauran Promosi dengan Penyaluran Pembiayaan.....	35
2.1.7. Kerangka Berfikir	37

2.2. Metode Penelitian	38
2.2.1. Metode Penelitian yang Digunakan	38
2.2.2. Operasionalisasi Variabel	38
2.2.3. Sumber Data	41
2.2.4. Teknik Pengumpulan Data	42
2.2.5. Analisis Data.....	43
2.2.6. Tempat Penelitian	63
2.2.7. Jadwal Penelitian	63
BAB III KEADAAN UMUM TEMPAT PENELITIAN.....	64
3.1. Keadaan Umum Organisasi dan Manajemen Koperasi Syariah Warga Binangkit	64
3.1.1. Sejarah berdirinya Koperasi Syariah Warga Binangkit	64
3.1.2. Keberadaan Manajer dan Jumlah Karyawan	65
3.1.3. Fasilitas yang Tersedia	65
3.2. Aspek Manajemen dan Organisasi Koperasi.....	65
3.2.1. Manajemen Kelembagaan Koperasi.....	65
3.2.2. Struktur Organisasi Koperasi Syariah Warga Binangkit	66
3.2.3. Aspek Usaha Koperasi	73
3.2.4. Aspek Keanggotaan Koperasi.....	73
3.2.5. Aspek Keuangan Koperasi Syariah Warga Binangkit	75
3.3 Implementasi Jati Diri Koperasi pada Koperasi Syariah Warga Binangkit	78
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	84
4.1. Hasil Penelitian	84
4.1.1. Identitas Responden Koperasi Syariah Warga Binangkit.....	84
4.2. Hasil Pembahasan	91
4.2.1. Bauran promosi Unit Jasa Keuangan Syariah Koperasi Syariah Warga Binangkit Kota Banjar Jawa Barat.....	91

4.2.2. Penyaluran Pembiayaan Unit Jasa Keuangan Syariah Koperasi Syariah Warga Binangkit Kota Banjar Jawa Barat	94
4.2.3. Efektivitas bauran promosi dalam meningkatkan penyaluran pembiayaan Unit Jasa Keuangan Syariah Koperasi Syariah Warga Binangkit Kota Banjar Jawa Barat.....	100
4.4. Upaya yang sebaiknya dilakukan dalam meningkatkan penyaluran pembiayaan melalui bauran promosi Unit Jasa Keuangan Syariah Koperasi Syariah Warga Binangkit Kota Banjar Jawa Barat	128
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN.....	136
5.1. Kesimpulan.....	136
5.2. Saran.....	137
DAFTAR PUSTAKA	139



IKOPIN

DAFTAR TABEL

Tabel 1.1 Jumlah Anggota Unit Jasa Keuangan Syariah Koperasi Syariah Warga Binangkit Tahun 2016-2020	2
Tabel 1.2 Pendapatan Unit Usaha Koperasi Syariah Warga Binangkit Tahun 2016-2020	3
Tabel 1.3 Perbandingan Koperasi Syariah Warga Binangkit dengan Penyalur Pembiayaan Lain	6
Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu.....	34
Tabel 2.2 Operasionalisasi Variabel Bauran Promosi	40
Tabel 2.3 Operasionalisasi Penyaluran Pembiayaan	41
Tabel 2.4 Sumber Data.....	42
Tabel 2.5 Rentang Penilaian EPIC Model	46
Tabel 2.6 Analisis Variabel <i>Empathy</i> Responden Terhadap Perkataan Orang Lain/ <i>Word of Mouth</i> Unit Jasa Keuangan Syariah Unit Jasa Keuangan Syariah Koperasi Syariah Warga Binangkit.....	48
Tabel 2.7 Analisis Variabel Persuasion Responden Terhadap Perkataan Orang Lain/ <i>Word of Mouth</i> Koperasi Syariah Warga Binangkit.....	49
Tabel 2.8 Analisis Variabel Impact Responden Terhadap Perkataan Orang Lain/ <i>Word of Mouth</i> Unit Jasa Keuangan Syariah Koperasi Syariah Warga Binangkit	49
Tabel 2.9 Analisis Variabel <i>Communication</i> Responden Terhadap Perkataan Orang Lain/ <i>Word of Mouth</i> Unit Jasa Keuangan Syariah Koperasi Syariah Warga Binangkit.....	50
Tabel 2.10 Rekapitulasi Dimensi Periklanan Analisis EPIC model.....	51
Tabel 2.11 Tabel Rentang Penilaian EPIC Model <i>Word of Mouth</i>	51
Tabel 2.12 Analisis Variabel <i>Empathy</i> Responden Terhadap Periklanan Unit Jasa Keuangan Syariah Unit Jasa Keuangan Syariah Koperasi Syariah Warga Binangkit.....	53

Tabel 2.13 Analisis Variabel <i>Persuasion</i> Responden Terhadap Periklanan Koperasi Syariah Warga Binangkit	54
Tabel 2.14 Analisis Variabel <i>Impact</i> Responden Terhadap Periklanan Unit Jasa Keuangan Syariah Koperasi Syariah Warga Binangkit	54
Tabel 2.15 Analisis Variabel <i>Communication</i> Responden Terhadap Periklanan Koperasi Syariah Warga Binangkit.....	55
Tabel 2.16 Rekapitulasi Dimensi Periklanan Analisis EPIC model.....	56
Tabel 2.17 Tabel Rentang Penilaian EPIC Model Periklanan	56
Tabel 2.18 Analisis Variabel <i>Empathy</i> Responden Terhadap Publisitas/ <i>Public Relations</i> Unit Jasa Keuangan Syariah Unit Jasa Keuangan Syariah Koperasi Syariah Warga Binangkit	58
Tabel 2.19 Analisis Variabel <i>Persuasion</i> Responden Terhadap Publisitas/ <i>Public Relations</i> Unit Jasa Keuangan Syariah Koperasi Syariah Warga Binangkit	59
Tabel 2.20 Analisis Variabel <i>Impact</i> Responden Terhadap Publisitas/ <i>Public Relations</i> Unit Jasa Keuangan Syariah Koperasi Syariah Warga Binangkit.....	59
Tabel 2.21 Analisis Variabel <i>Communication</i> Responden Terhadap Publisitas/ <i>Public Relations</i> Unit jasa Keuangan Syariah Koperasi Syariah Warga Binangkit	60
Tabel 2.22 Rekapitulasi Dimensi Analisis EPIC Model.....	61
Tabel 2.23 Rentang Penilaian EPIC Model <i>Public Relations</i>	61
Tabel 3.1 Perkembangan jumlah anggota Koperasi Syariah Warga Binangkit.....	75
Tabel 3.2 Pertumbuhan Modal Usaha Koperasi Syariah Warga Binangkit..	75
Tabel 3.3 Pertumbuhan Asset Koperasi Syariah Warga Binangkit	76
Tabel 3.4 Perkembangan Sisa Hasil Usaha Koperasi Syariah Warga Binangkit.....	77
Tabel 3.5. Implementasi Definisi Koperasi di Koperasi Syariah Warga Binangkit.....	78
Tabel 3.6 Implementasi Nilai-nilai Koperasi di Koperasi Syariah Warga Binangkit.....	80

Tabel 3.7 Implementasi Prinsip-Prinsip Koperasi di Koperasi Syariah Warga Binangkit.....	82
Tabel 4.1 Data Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	84
Tabel 4.2 Data Responden Berdasarkan Usia	84
Tabel 4.3 Data Responden Berdasarkan Pendidikan Terakhir	85
Tabel 4.4 Data Responden Berdasarkan Pekerjaan	86
Tabel 4.5 Data Responden Berdasarkan Pengeluaran Rata-rata Dalam 1 Bulan.....	86
Tabel 4.6 Data Responden Berdasarkan Sumber Bauran Promosi.....	87
Tabel 4.7 Data Responden Berdasarkan Memperoleh Jasa Penyaluran Pembiayaan di Unit Jasa Keuangan Syariah Koperasi Syariah Warga Binangkit	88
Tabel 4.8 Data Responden Berdasarkan Melakukan Pembiayaan di Selain Koperasi Syariah Warga Binangkit	89
Tabel 4.9 Data Responden Berdasarkan Pilihan Penyalur Selain Koperasi Syariah Warga Binangkit	90
Tabel 4.10 Tabel <i>Empathy</i> Responden Terhadap Perkataan Orang Lain/ <i>Word of Mouth</i> Unit Jasa Keuangan Syariah Unit Jasa Keuangan Syariah Koperasi Syariah Warga Binangkit	100
Tabel 4.11 Tabel Persuasion Responden Terhadap Perkataan Orang Lain/ <i>Word of Mouth</i> Koperasi Syariah Warga Binangkit.....	101
Tabel 4.12 Tabel Impact Responden Terhadap Perkataan Orang Lain/ <i>Word of Mouth</i> Unit Jasa Keuangan Syariah Koperasi Syariah Warga Binangkit.....	102
Tabel 4.13 Tabel <i>Communication</i> Responden Terhadap Perkataan Orang Lain/ <i>Word of Mouth</i> Koperasi Syariah Warga Binangkit.....	104
Tabel 4.14 Rekapitulasi EPIC model <i>word of mouth</i>	106
Tabel 4.15 Tabel Rentang Penilaian EPIC Model <i>Word of Mouth</i>	107
Tabel 4.16 Tabel <i>Empathy</i> Responden Terhadap Periklanan Unit Jasa Keuangan Syariah Unit Jasa Keuangan Syariah Koperasi Syariah Warga Binangkit	109
Tabel 4.17 Tabel <i>Persuasion</i> Responden Terhadap Periklanan Koperasi Syariah Warga Binangkit	110

Tabel 4.18 Tabel <i>Impact</i> Responden Terhadap Periklanan Unit Jasa Keuangan Syariah Koperasi Syariah Warga Binangkit.....	111
Tabel 4.19 Tabel <i>Communication</i> Responden Terhadap Periklanan Koperasi Syariah Warga Binangkit	113
Tabel 4.20 Tabel Rekapitulasi Dimensi Analisis EPIC model.....	114
Tabel 4.21 Tabel Rentang Penilaian EPIC Model Periklanan	115
Tabel 4.22 Tabel <i>Empathy</i> Responden Terhadap Publisitas (<i>Public Relations</i>) Unit Jasa Keuangan Syariah Unit Jasa Keuangan Syariah Koperasi Syariah Warga Binangkit	117
Tabel 4.23 Tabel <i>Persuasion</i> Responden Terhadap Publisitas (<i>Public Relations</i>) Koperasi Syariah Warga Binangkit	118
Tabel 4.24 Tabel <i>Impact</i> Responden Terhadap Publisitas (<i>Public Relations</i>) Unit Jasa Keuangan Syariah Koperasi Syariah Warga Binangkit	120
Tabel 4.25 Tabel <i>Communication</i> Responden Terhadap Publisitas (<i>Public Relations</i>) Koperasi Syariah Warga Binangkit	121
Tabel 4.26. Tabel Rentang Penilaian EPIC Model Publisitas (<i>Public Relations</i>)	123
Tabel 4.27 Tabel Rentang Penilaian EPIC Model Publisitas (<i>Public Relations</i>)	124
Tabel 4.28 Rekapitulasi hasil analisis bauran promosi menggunakan EPIC model	126

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1 Gambar Model Analisis	37
Gambar 2.2 Alur Kerangka Berpikir	37
Gambar 2.3 Diagram Skala Penilaian EPIC Model.....	47
Gambar 2.4 Diagram Analisis EPIC Model.....	47
Gambar 2.5 Diagram Skala Penilaian EPIC Model <i>Word of Mouth</i>	52
Gambar 2.6 Diagram Analisis EPIC Model <i>Word of Mouth</i>	52
Gambar 2.7 Diagram Skala Penilaian EPIC Model Periklanan	57
Gambar 2.8 Diagram Analisis EPIC Model Periklanan.....	57
Gambar 2.9 Diagram Skala Penilaian EPIC Model <i>Public Relations</i>	62
Gambar 2.10 Diagram Analisis EPIC Model <i>Public Relations</i>	62
Gambar 3.1 Struktur Organisasi Koperasi Syariah Warga Binangkit.....	67
Gambar 4.1 Media Periklanan Koperasi Syariah Warga Binangkit	91
Gambar 4.2 Prosedur Penyaluran Pembiayaan Unit Jasa Keuangan Syariah Koperasi Syariah Warga Binangkit.....	97
Gambar 4.3 Diagram Skala Penilaian EPIC Model Word of Mouth.....	107
Gambar 4.4 Diagram Analisis EPIC Model Word of Mouth	108
Gambar 4.5 Diagram Skala Penilaian EPIC Model.....	115
Gambar 4.6 Diagram Skala Penilaian EPIC Model.....	116
Gambar 4.7 Diagram Skala Penilaian EPIC Model Publisitas (Public Relations) 125	125
Gambar 4.8 Diagram Analisis EPIC Model Publisitas (Public Relations).....	125