

BAB V

SIMPULAN DAN SARAN

5.1 Simpulan

Berdasarkan dari hasil dan pembahasan dapat ditarik simpulan sebagai berikut:

- a. Manajemen Usaha unit toko KSU Budidaya sudah cukup baik dalam penataan barang, pengecekan stok barang, penentuan agen toko, memberikan diskon belanja dan menentukan jumlah modal. Akan tetapi, harus diperbaiki lagi agar kegiatan usaha yang dijalankan berjalan sesuai dengan yang di harapkan terutama dalam variasi produk, penataan barang dan pengecekan stok barang yang dimana hal tersebut akan sangat berpengaruh pada penjualan unit toko KSU Budidaya.
- b. Transaksi anggota cenderung mengalami penurunan dari tahun ke tahun. Selain karena faktor berkurangnya anggota, penerapan aturan covid 19 sangat mempengaruhi penjualan pada koperasi, selain itu jumlah pembelian anggota tergantung dari barang yang tersedia dan program pembayaran secara kredit yang dibuat oleh koperasi sangat membantu anggota.
- c. Upaya Koperasi dalam meningkatkan transaksi anggota melalui perbaikan manajemen usaha unit toko diantaranya meningkatkan pelayanan Unit Toko dengan cara memberikan fasilitas yang paling dibutuhkan oleh anggota, melakukan pengecekan stok barang, penataan barang yang lebih baik dan memperbanyak variasi produk

5.2 Saran

Berdasarkan pembahasan sebelumnya mengenai analisis manajemen usaha dalam upaya meningkatkan transaksi anggota, penulis memberikan beberapa saran diantaranya:

1) Saran Teoritis

- a. Bagi peneliti lain disarankan untuk melakukan penelitian lebih dalam mengenai hubungan manajemen usaha dengan transaksi anggota terutama dalam posisi anggota sebagai pelanggan.
- b. Disarankan kepada peneliti berikutnya untuk dapat melihat lebih rinci mengenai benefit yang diterima anggota sebagai faktor yang berperan dalam naik turunnya transaksi anggota

2) Saran Praktis

- a. Pengurus dan manajemen KSU Budidaya harus mampu meningkatkan transaksi anggota dengan cara memberikan pelayanan yang berbeda antara anggota dan non anggota seperti dari segi menambah jumlah batas pembayaran secara kredit, menyediakan layanan pengantaran barang belanja khusus anggota tanpa biaya dengan jarak tertentu dan membuat harga jual yang berbeda antara anggota dan non anggota .
- b. Manajemen harus lebih memperhatikan kondisi kebutuhan anggota serta memperbanyak variasi produk yang akan dijual dan penataan barang dagang disusun sebaik mungkin agar anggota selalu membeli kepada unit toko KSU Budidaya.