BAB V

KESIMPULAN DAN SARAN

5.1 Kesimpulan

Berdasarkan hasil praktek kerja dan penelitian yang telah dilakukan penulis mengenai sistem penjualan tenaga listrik pada pasang baru prabayar di PT. PLN (Persero) Tbk. Distribusi Jawa Barat Unit Layanan Pelanggan Tanjungsari Sumedang maka dapat ditarik kesimpulan :

1. Sistem Penjualan Tenaga listrik di PT PLN (Peresero) Tbk. Distribusi Jawa Barat Unit Layanan Pelanggan Tanjungsari Sumedang sudah cukup baik, hal ini dibuktikan dengan adanya prosedur yang terkait dalam penjualan tunai atau prabayar pada PT. PLN (Persero) ULP Tanjungsari Sumedang meliputi prosedur penjualan, prosedur penerimaan kas, prosedur pembungkusan dan penyerahan barang, dan prosedur pencatatan penjualan tunai. Berdasarkan prosedur yang telah di sebutkan menunjukan bahwa prosedur yang telah di terapkan pada PT. PLN (Persero) ULP Tanjungsari Sumedang sebagian besar telah sesuai dengan yang telah disebutkan dalam teori (V. Wiratna Sujarweni 2015)

2. Dokumen dan catatan akuntansi dalam transaksi penjualan tenaga listrik di PT. PLN (Persero) Unit Layanan Pelanggan Tanjungsari Sumedang sudah efektif, hal ini dapat dilihat dari dokumen dan catatan yang digunakan sudah lengkap. Mulai dari dokumen Tata Usaha Langanan (TUL) 1-01 (Surat permintaan pasang baru), TUL 1-03 (Surat jawaban pasang baru),

TUL 1-05 (Sertifikat laik operasi), TUL 1-09 (Surat perintah kerja), TUL 1-10 (Surat berita acara), TUL 1-11 (Data induk langganan), Surat Perjanjian Jual Beli (SPJBTL), dan dokumen pendukung. Dan catatan akuntansi yang digunakan meliputi laporan penerimaan harian pasang baru (LPHPB), dan jurnal penerimaan kas.

3. Bagian yang terlibat dalam penjualan tenaga listrik di PT. PLN (Persero) Tbk. Distirbusi Jawa Barat Unit Layanan Pelanggan Tanjungsari Sumedang yaitu bagian pelayanan pelanggan administrasi, bagian kasa dan bagian teknik.

IKOPIN

5.2 Saran

Berdasarkan praktek kerja dan penelitian yang telah dilakukan oleh penulis, maka penulis memberikan beberapa saran agar dapat bermanfaat bagi peningkatan Sistem Penjualan Tenaga Listrik Pada Pasang Baru Prabayar di PT. PLN (Persero) Tbk. Distribusi Jawa Barat Unit Layanan Pelanggan Tanjungsari Sumedang :

1. Sistem penjualan tenaga listrik di PT. PLN (Persero) ULP Tanjungsari Sumedang sudah berjalan sesuai dengan SOP dan harus di pertahankan oleh perusahaan dengan cara melakukan pengawasan lebih terhadap pelaksanaan sistem penjualan tenaga listrik agar sistem yang ada di perusahaan dapat tetap berjalan dengan lancar.
2. Dokumen dan catatan akuntansi yang digunakan dalam transaksi penjualan tenaga listrik di PT. PLN (Persero) Unit Layanan Pelanggan Tanjungsari Sumedang harus lebih di tingkatkan. Karena jika salah satu dokumen hilang atau tidak di isi oleh pelanggan atau karyawan maka permintaan akan terhambat dan ditangguhkan oleh pihak perusahaan maka dari itu dokumen syarat yang dibutuhkan harus lengkap.
3. Bagian yang terlibat dalam penjualan tenaga listrik di PT. PLN (Persero) Tbk. Distirbusi Jawa Barat Unit Layanan Pelanggan Tanjungsari Sumedang sudah efektif. dan lebih baik perusahaan me recruit karyawan baru. Karena pada bagian pelayanan pelanggan berperan ganda diantaranya bagian pelayanan pelanggan dan bagian kasa.